

SIE STEHEN NICHT IM STAU. SIE SIND DER STAU!

MINDSET DER SCHLÜSSEL ZUM ERFOLG

In Wirklichkeit gibt es einen Unterschied zwischen Menschen, die davon träumen, erfolgreich zu werden, und denen, die es tun. Und das beginnt und endet mit der Einstellung der Menschen. Fehlt es Ihnen, in Meetings, in Ihrem Alltag als Führungskraft, oder in Geschäftsterminen manchmal an der nötigen Überzeugung und dem Glauben an sich selbst? Dann ist es vielleicht an der Zeit, dass Sie Ihr Mindset ändern. Unser Mindset wird durch so viele Erinnerungen und Erfahrungen geprägt, die längst im Unterbewusstsein angekommen sind und bis heute ihre – mitunter bremsende – Wirkung entfalten.

Richtiges Mindset
+
Wille
=
Erfolg

**Das Seminar, mit dem Sie Ihre Selbstzweifel und Existenzängste loswerden,
mehr Vertrauen in die eigenen Fähigkeiten bekommen und
Ihrem Business eine neue Richtung geben.**

WORKSHOP - LEITUNG

Markus Kronsteiner, MBA

INVESTITION

Normalpreis € 800,- / Sonderpreis € 600,-
zzgl. USt (exl. Nächtigung, Verpflegung)

VERANSTALTUNGSORT

Hotel des Glücks - Landhotel Fischl

Untere Hauptstraße 4

3684 St. Oswald

<https://hoteldesgluecks.at/>

ZIELGRUPPE

Unternehmer, Geschäftsführer,
Vertriebsführungskräfte

WANN?

16.- 17. September und
08.-09. November

Als Selbstständiger oder Führungskraft müssen Sie am Markt bestehen können. Eigene Ideen finden und umsetzen, gegen Widerstände ankämpfen, Risiken eingehen, Mitarbeiter finden und führen, jeden Tag alles geben - da brauchen Sie Energie, Durchhaltevermögen und eine klare Sicht.

WAS ERWARTET SIE?

In diesen zwei Seminartagen lernen Sie die Hintergründe für Misserfolg, Ihre persönlichen Stressfaktoren und Verhaltensmuster kennen. Anhand der **10 Erfolgs-Mindset-Regeln** werden Sie mit Ihrem Business Schritt für Schritt deutlich höhere Umsätze erzielen. Wir arbeiten praxisnah an Ihrer Strategie wie Sie nachhaltig langfristige Werte schaffen. Sie werden zum Problemlöser Ihrer Kunden.

Kronsteiner
Human & Sales Consulting

SEMINARDETAILS

TAG 1	TAG 2
<ul style="list-style-type: none">▪ Hintergrundwissen über das Thema Mindset▪ Das Anteiber-Modell▪ 10 Erfolgs Mindset- Regeln▪ Welche Arten von Kunden gibt es und wie treffen Sie Kaufentscheidungen?▪ Zeit für Erfahrungsaustausch beim gemeinsamen Hüttenabend	<p>Ausarbeiten folgender Fragestellungen:</p> <ul style="list-style-type: none">▪ Wie setze ich herausfordernde Ziele?▪ Worauf muss ich bei der Kundenakquise achten?▪ Vom Kundenbedarf zur Lösung. Kenne ich die Bedürfnisse meiner Kunden/ Interessenten wirklich?▪ Wie gelingt es hohe Abschlussquoten zu erreichen?

WAS NACHHER ANDERS SEIN SOLL

SIE HABEN...

- Kenntnis über Ihre persönlichen Stressfaktoren und Verhaltensmuster die Sie und Ihr Business täglich blockieren
- Klarheit darüber, dass nur **Sie** für Ihren Erfolg verantwortlich sind
- ein Tool zur Hand, mit dem Sie die Verhaltenstendenzen Ihrer Kunden und Geschäftspartner besser einschätzen können
- neue Wege gefunden wie Sie sich einen deutlichen Wettbewerbsvorteil verschaffen, der Ihnen langfristige Erfolge sichert



MARKUS KRONSTEINER, MBA

Ich beschäftige mich unter anderem seit mehr als 20 Jahren mit dem Thema Verkauf und wurde in den letzten Jahren immer mehr nach Beratung und Workshops in diesem Bereich angefragt. Als wesentlicher Erfolgsfaktor hat sich das Thema „Mindset“ herauskristallisiert. In den zwei Tagen biete ich Ihnen meine gesammelte Expertise dazu an.

AKTUELLE BERATUNGSSCHWERPUNKTE

Strategieentwicklung sowie Begleitung im Rahmen von Organisations-, Personalentwicklungs- und Vertriebsprozessen, Teamentwicklungsmaßnahmen, Durchführung von Workshops und Trainings zu den Themen Weiterentwicklung von Verkaufskompetenzen, Mindset im Vertrieb sowie Führung, Führungskraft als Coach Coaching von Führungskräften, Geschäftsführer von KMU's, und Sales-Mitarbeitern Einzel, in Gruppen oder Teams, Durchführung von Potentialdiagnostik "DISG"

WERDEGANG

Vertriebsmitarbeiter eines österreichischen Finanzdienstleistungskonzerns, Leiter Personalentwicklung Wien-NÖ-BGLD, Ausbildung zum zertifizierten Business-Coach, Studium der Betriebswirtschaft (dualer Werdegang). Schwerpunkte liegen in den Bereichen Organisations- und Personalentwicklung, Vertrieb sowie Business-Coaching. Potenzialdiagnostik: internationale Insights-Akkreditierung, zertifizierter DISG –Trainer, Zertifikat: "Trained Facilitator of Lego® Serious Play®"

seit 2016 selbständiger Unternehmensberater, Business-Coach,

ICH FREUE MICH AUF IHRE ANMELDUNG UNTER:

Mail: office@kronsteiner-consulting.at

Mobil: +43 664 5658074